



WIR SUCHEN

SIE

als **TECHNICAL
SALES MANAGER** ^{M/W/D}
OBERFLÄCHENTECHNIK

IM BEREICH inTEC

BEGEISTERUNG FÜR METALLE

Vom Halbzeug bis zum Fertigbauteil stellen wir bei G.RAU im Bereich inTEC Produkte für namhafte Unternehmen aus der Automobilbranche sowie aus weiteren Industriebranchen her. Vielfältigkeit, eine zukunftsorientierte Herangehensweise und unsere enorme Fertigungstiefe zeichnen uns aus und sorgen für eine große Unabhängigkeit.

IHRE AUFGABEN

- Kompetente und aktive Beratung und Betreuung unserer Kunden sowie gezielte Akquise von Neukunden
- Durchführen von Marktanalysen und Entwicklung neuer Vertriebsstrategien sowie Neuproduktgewinnung
- Bewerten von Spezifikationen
- Ausarbeiten von Angeboten und Kalkulationen in Zusammenarbeit mit den internen Abteilungen sowie Abstimmung mit dem Kunden
- Übernahme der Nachverfolgung von Vertriebsaktivitäten, Kontaktpflege sowie einer gewissenhaften After-Sales-Betreuung
- Schnittstelle zwischen Kunde und Produktentwicklung
- Repräsentantin /Repräsentant des Unternehmens auf Messen

IHR PROFIL

- Studium im technischen Bereich bzw. technische Berufsausbildung mit Weiterbildung zum Techniker/Meister
- Idealerweise betriebswirtschaftliche Zusatzqualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb
- Grundkenntnisse der Oberflächentechnik mit Schwerpunkt Bandgalvanik
- Reisebereitschaft und PKW-Führerschein
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicheres und souveränes Auftreten
- Ausgeprägte Teamfähigkeit und Kommunikationsstärke
- Hohes Verhandlungsgeschick sowie Durchsetzungsvermögen

DARUM G.RAU

- Attraktive & überdurchschnittliche Vergütung gemäß Tarifvertrag, tolle Mitarbeiterangebote, Mitarbeitervertretung durch den Betriebsrat, diverse Sonderzahlungen wie Urlaubs- & Weihnachtsgeld, Bäckerservice, Kantine, 35h Woche, 30 Tage Urlaub, Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, Firmenevents und vieles mehr.



**JETZT ONLINE
BEWERBEN**

[g-rau.de/karriere](https://www.g-rau.de/karriere)